

J·7 Mit Kommunikation zum Erfolg

KAO SALON
ACADEMY
EDUCATION

PROFITIERE VON SEINEN PERSÖNLICHEN ERFOLGSSTRATEGIEN.



Academy Linz
10.03.2024

Wie schaffe ich es, Kunden für mich zu begeistern?

„Es ist eine große Herausforderung, Kundenwünsche zu erkennen und als Beratungsgespräch auf den Punkt zu bringen. Kunden zu begeistern heißt, ich muss selbst begeistert sein. Begeisterung und Freude an Menschen sind Grundlagen für ein langfristiges Kundenvertrauen.“

Alexander Mäckl ist Gründungsmitglied der J.7 Group und Inhaber mehrerer J.7 Salons. Durch seine Ausbildung zum Trainer für Kommunikation und Führung und seine langjährige Erfahrung im Umgang mit jungen Friseuren, ist er im Bereich Kommunikation am Puls der Zeit.

ZIELE:

Kompetente und professionelle Beratungsgespräche
Vertrauen gewinnen als Schlüssel zur Kundenbindung
Kommunikation und Umgang mit Kunden und Kollegen



225 €



10:00 bis 16:00 Uhr



Academy Linz: Franzosenhausweg 36,
4030 Linz

Vorteile:

Souveräner Kundenumgang
Langfristige Kundenbindung
Emotionen kontrollieren und bewusst einsetzen

1. ÜBER
Goldwell.at

2. ÜBER DIE
E-MAIL ADRESSE

3. ÜBER DEINEN KAO
BUSINESS PARTNER

EINE NUMMER FÜR ALLES: 0800 502 2000

E-MAIL GEHT AUCH:

education.austria@kao.com