

FÜHRUNGSKRÄFTE TRAINING

In 7 Schritten zur erfolgreichen Führungskraft! Erlernen Sie erfolgsorientierte und nachhaltige Strategien, wie Sie mit Freude und Eigenverantwortung Entscheidungen treffen und wie Sie schwierige Situationen kompetent lösen! Zudem lernen Sie sich selbst besser kennen und schaffen sich so ein starkes Selbstbewusstsein. Dieses Seminar ist für alle Führungskräfte geeignet oder die, die es noch werden wollen. Es besteht aus 7 Bausteinen, die auch einzeln gebucht werden können.

1. BAUSTEIN: KOMMUNIKATION

- Erlernen von besserem Verständnis für Mitarbeiter
- Führen Sie Gespräche souverän
- Bauen Sie Vertrauen zu den Mitarbeitern auf
- Hören Sie bewusst zu und kommunizieren Sie klar mit den Mitarbeitern
- Führen Sie lösungsorientierte Gespräche

2. BAUSTEIN: FÜHRUNG

- Erkennen Sie schwierige Situationen schnell und gehen Sie souverän damit um
- Erfahren Sie, wie Sie Dramen vermeiden
- Geben Sie gutes Feedback
- Lernen Sie sicheren Umgang bei Konfrontationen
- Führen Sie effektive und zielorientierte Kritikgespräche
- Haben Sie Lösungen für schwierige Situationen parat, um sie zu vermeiden

3. BAUSTEIN: TEAM

- Werden Sie zufriedener mit sich selbst
- Erkennen Sie verändernde Phasen Ihres Teams und handeln Sie frühzeitig
- Erlernen Sie, wie Sie ein Team aufbauen und an der Entwicklung teilhaben können
- Stehen Sie Veränderungen positiv gegenüber
- Lernen Sie loszulassen und neue Wege zu gehen
- Leben Sie Ihre Werte mit Ihrem Team

4. BAUSTEIN: ZIELE

- Erreichen Sie Ihre Ziele schneller
- Bauen Sie schneller Erfolgsziele auf
- Handeln und denken Sie zielorientiert
- Erweitern Sie Ihren Blickwinkel durch Perspektivenwechsel

5. BAUSTEIN: STRATEGIEN

- Lösen Sie Konflikte mit sich und anderen meisterhaft
- Stützen und führen Sie Mitarbeiter erfolgsorientiert
- Kommunizieren Sie Ihre Businessziele an Ihre Mitarbeiter
- Unterstützen Sie Ihre Mitarbeiter erfolgreich bei ihren Erfolgszielen
- Erlernen Sie wie Werte entstehen
- Verstehen, lernen und bauen Sie neue Denkstrukturen auf

6. BAUSTEIN: ICH & DIE ANDEREN | PERSÖNLICHKEITSENTWICKLUNG

- Lernen Sie unterschiedliche Menschen besser zu verstehen
- Werden Sie flexibel in Ihrem Verhalten
- Haben Sie die richtige Einstellung um erfolgreich zu sein
- Erlernen einer realistischen Wahrnehmung Ihres Gegenübers
- Teamintegration und glücklicher, zufriedener Umgang mit dem Team

7. BAUSTEIN: PRÄSENTATION

- Rhetorik und Präsentationsstrategien erlernen
- Themen authentisch, spannend und interessant für Mitarbeiterbesprechungen verpacken
- Begeistern Sie Ihr Team bei Besprechungen

**1. BAUSTEIN
KOMMUNIKATION**
02. – 03.05.2022

**2. BAUSTEIN
FÜHRUNG**
30. – 31.05.2022

**3. BAUSTEIN
TEAM**
27. – 28.06.2022

**4. BAUSTEIN
ZIELE**
25. – 26.07.2022

**5. BAUSTEIN
STRATEGIEN**
05. – 06.09.2022

**6. BAUSTEIN
PERSÖNLICHKEITSENTWICKLUNG**
10. – 11.10.2022

**7. BAUSTEIN
PRÄSENTATION**
21. – 22.11.2022

Dauer:

Montag 10:00 - 21:30 Uhr

Dienstag 9:00 - 18:00 Uhr

Auch als Salonschulung

buchbar.

INVESTMENT:

Ein Baustein-Seminar ergibt ein Zwei-Tagesseminar.

Kosten pro Baustein 550,- Euro

Kombirabatt:

3 Bausteine: statt 1.650,- € **nur noch 1.400,- €**

7 Bausteine: statt 3.850,- € **nur noch 3.000,- €**

Alle Preise zzgl. MwSt.

INKLUSIVE:

- Getränke und Seminarunterlagen

- Abendessen am ersten Seminartag bis ca. 21.30 Uhr

Veranstaltungsort:

J.7 school

Esslinger Straße 42

70182 Stuttgart

ERFOLGREICH VERKAUFEN

Erfolgreich beraten und verkaufen! In diesem Seminar lernen Sie Ihre Kunden umfassend und professionell zu beraten und auf die Bedürfnisse des Kunden einzugehen, um so Ihren Produktverkauf zu steigern. Für eine gute Grundlage und die perfekte Kommunikation am Kunden, ist die vorherige Teilnahme des Seminars „mit Kommunikation zum Erfolg“ empfehlenswert.

Dieses Seminar eignet sich für alle Stylisten, die ihre Fähigkeiten in der Beratung und dem Verkauf weiterbilden möchten oder für motivierte Auszubildende ab dem 3. Lehrjahr.

VORTEILE DIESES SEMINARS

- Sie lernen detailliertes Fachwissen bezüglich Kopfhaut und Haar
- Erkennen Sie Kundenwünsche schnell und wecken Sie das Kundeninteresse für die richtigen Pflege- und Styling-Produkte
- Integrieren Sie positive Überzeugungen zum Thema Verkauf
- Erlernen Sie, wie Sie Einwände von Kunden beim Beratungsgespräch entkräften
- Erfahren Sie, wie Sie ein Verkaufsgespräch sicher zum Abschluss bringen

04.04. – 05.04.2022
24.10. – 25.10.2022

Dauer:

Montag 10:00 - 18:00 Uhr

Dienstag 9:00 - 18:00 Uhr

INVESTMENT:

440,- € zzgl. MwSt.

Auch als Salonschulung buchbar.

Veranstaltungsort:

J.7 school

Esslinger Straße 42

70182 Stuttgart