



Kao
SALON DIVISION

PARTNER FÜR DEINEN SALONERFOLG

EXPERTEN- NETZWERK

EXPERTEN- NETZWERK

STEPHAN BETHKE
Icono
www.icono.de



UDO BRAND
Unternehmensberatung Brand

SEITE 13


SEITE 15

SEITE 18

SEITE 20

DIETER BÖGELEIN
ecs – electronic cash systems gmbh
www.ecs-coiffeur.de

SEITE 20

 Ein Klick auf die Experten-Angebote genügt und du gelangst direkt zur Angebotsbeschreibung



FRANK HEIDRICH
fhp-events
www.fhp-events.de



SEITE 16

HANNES HOCH
misterjobs.tv
www.misterjobs.tv



SEITE 13

ANDREA JUNG
Training & Coaching



SEITE 11

SEITE 12

SEITE 18



EXPERTEN- NETZWERK

THOMAS KEITEL
Modern Coaching
www.modern-coaching.com

SEITE 14

SEITE 17


SEITE 20

BETTINA LUDEWIG
cpr:design
www.c-pr.ch

SEITE 15

MARIO NAEGLER
Mario Naegler Photographie
www.naegler.eu

SEITE 21

 Ein Klick auf die Experten-Angebote genügt und du gelangst direkt zur Angebotsbeschreibung



BEATRICE NAUMANN
Concept Coaching – Beatrice Naumann
www.aglaea.de/conceptcoaching

SEITE 10

DR. PETER WENZEL
OLYMP GmbH & Co. KG
www.olymp.de

SEITE 17

MARKUS RIES
Adlerland
www.markusries.com

SEITE 10

EXPERTEN- NETZWERK

ULRICH ROHR
Unternehmensberatung Rohr
www.ub-rohr.de


SEITE 14

SEITE 20

ULRIKE TEMPEL
Horizonte Hamburg
www.horizonte-hamburg.com

SEITE 19

SEITE 19

 Ein Klick auf die Experten-Angebote genügt und du gelangst direkt zur Angebotsbeschreibung



DENNIS VAN LIEROP
HALO Edutainment – Consulting | Content | Implementierung
www.halo-edutainment.com

SEITE 16

SEITE 20



RAMONA LESNY UND ALEXANDER MÄCKL
J.7 group GmbH
www.school.j-7.de

SEITE 11

SEITE 12

ACHIM ROTHENBÜHLER (ohne Foto)
J.7 group GmbH
www.school.j-7.de

SEITE 15





Sandra Säger

EINE BRANCHE IM WANDEL

An die Jahre 2020 und 2021 wird sich unsere Gesellschaft und insbesondere unsere Branche immer erinnern. Friseure wurden vermisst, jeder hat über sie gesprochen, in vielen Nachrichtensendungen waren sie Thema.

Gemeinsam haben Salonunternehmer, Industrie und Experten viele neue Erfahrungen gesammelt und Veränderungen umgesetzt, manche davon werden sich vermutlich mittel- bis langfristig etablieren.

Die Mitglieder des Kao Experten Netzwerks geben Denkanstöße und helfen auf Wunsch bei der Umsetzung konkreter Maßnahmen. Sie sind verlässliche Branchenkenner und Inputgeber. Sie begleiten Salonunternehmer und Teams dabei, den individuellen Salon fit für die Gegenwart und die Zukunft zu machen.

Mit Hilfe standardisierter oder maßgeschneiderter Lösungen begleiten Kao und das Experten Netzwerk Salons in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

IMMER IM FOKUS: MENSCHEN, INNOVATIONEN UND EIN ECHTER UNTERNEHMERISCHER MEHRWERT.

Auf den Folgeseiten findest du Informationen zum Angebot der einzelnen Experten.
Nutze die Gelegenheit und kooperiere mit demjenigen, der am besten zu dir und deinen Zielen passt.

Fragen zu unseren Experten beantworte ich gerne: **+49 (0)151 188 03 112 / sandra.saenger@kao.com.**

Ich freue mich von dir zu hören!

S. Säger

Herzliche Grüße,
Sandra Säger
Relationship Manager

STAATLICHE
FÖRDERUNG
IST FÜR MANCHE
EXPERTEN
VERFÜGBAR.
SPRICH UNS
DARAUF AN.

SIEBEN GUTE GRÜNDE ÜBERSICHT DER KOMPETENZFELDER

Als Saloninhaber beschäftigst du dich mit den Themen jedes Kompetenzfelds. Unsere Experten unterstützen dich in den von dir gewünschten Bereichen. Entdecke ihre Angebotsvielfalt ab Seite 10.



Partnerschaft und Zusammenarbeit

Die besten Ergebnisse erzielt man im Team. Als kompetenter und zuverlässiger Partner beraten und unterstützen wir dich gerne.



Marken und Services

Salonkunden erwarten professionelle Services und eine Produktvielfalt, die es nur beim Friseur gibt. Von uns erhältst du alles aus einer Hand. Auch Nachhaltigkeit spielt bei Kao eine große Rolle.



Mitarbeiter und Team

Ob analog oder digital, wir vermitteln fachliche und unternehmerische Inhalte mit Erfolgsgarantie. Egal in welcher beruflichen Phase du steckst – Azubi, Geselle oder Chef – wir kümmern uns um dich.



Marketing und Werbung

Eine individuelle Salonmarke ist wichtig, um sich von anderen Salons abzuheben. Wir bieten dir verschiedenste Unterstützungsmaßnahmen an. Egal ob es um deine Webseite, deinen Social Media Auftritt oder um eine verkaufsfördernde Gestaltung deines Salons geht.



Business und Leadership

Aussagekräftige Salonkennzahlen und eine gute Salonführung sind wichtig für den Erfolg. Zähle auf uns, wenn es darum geht, dich oder deine Führungskräfte zu coachen, Zahlen verständlich aufzubereiten oder zu erklären.



Trend und Inspiration

Trendkompetenz und das Angebot neuer Services und Produkte sind ein wichtiges Aushängeschild für Salons. Gerne teilen wir aktuelle und künftige Trends mit dir und vernetzen dich mit echten Trendsettern und Influencern.



Netzwerke und Communities

Networking ist wichtiger und einfacher denn je. Real und digital bieten wir dir den Austausch mit anderen Friseuren und Experten. Alles ist möglich, ob einmalig oder als festes Mitglied in einem unserer Clubs.

Auch zu individuellen Fragen rund um die sieben Kompetenzfelder beraten wir dich gern.



MARKEN & SERVICES



MITARBEITER UND TEAM

VERKAUFSERFOLG DURCH PRODUKTVIELFALT

Kunden lieben die große Auswahl.

Es gibt verschiedene Friseur- und Kundentypen. Um allen gerecht zu werden, braucht es eine Vielfalt von Produkten.

Schwerpunkte

- Umgang mit Produkt- und Kundenvielfalt
- Verkaufssteigerung durch Auswahl
- Kundentypen erkennen
- Bedürfnisgerechte Beratung und Produktempfehlung
- Markenunterschiede erkennen und nutzen

Ergänzende Themen

- Führungsrolle wahrnehmen: klare Verhaltensweisen und Strategien definieren und umsetzen
- Teamführung: souverän und erfolgreich, mit Herz und Spaß
- Mitarbeitergespräche zielorientiert führen
- Kunden- und teamorientierte Services entwickeln und professionell einführen
- Offener Umgang mit Ideen: Input sammeln, beleuchten und die besten Ideen mit Begeisterung, Seele und Leidenschaft umsetzen

Expertin: Beatrice Naumann

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin In-Salon Coaching:

nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr In-Salon Coaching:

nach individuellem Kostenvoranschlag,
Richtwert: 1.100 € pro Tag zzgl. MwSt.*,
190 € pro Stunde zzgl. MwSt.*

NEUER SALONERFOLG IM ANFLUG

Das Premium CHEF-/TEAM-Seminar für mehr Teamgeist, Motivation und Profitabilität.

Das Extra-Plus: jede Menge Spaß und Unterhaltung sowie eine einzigartige Location.

- Mehr Power im Salon
- Mehr Teamgeist
- Mehr Motivation
- Mehr Kundenbegeisterung
- Direkt umsetzbar und profitabel

Experte: Markus Ries

Zu buchen als: Seminar im Adlerland /Westerwald

Dauer: 2 Tage

Teilnahmegebühr: 377 € für 2 Tage zzgl. MwSt.*

Termine: Kontaktiere deinen Goldwell Business Partner

COACHING ZUR MITARBEITER- FÜHRUNG / PERSONAL COACHING

Coaching als wertvolles Instrument für Chefs und Führungskräfte sowie für Einzelpersonen.

Themenkatalog für Chefs und Führungskräfte:

- Kompetenz in der Mitarbeiterführung erlangen und verbessern
- Führungstools kennenlernen und anwenden
- Mitarbeitergespräche professionell führen
- Mitarbeiterloyalität fördern
- Kommunikationstechniken erlernen – verstehen und verstanden werden

Themenkatalog für Einzelpersonen:

- Bewusstsein über die eigene Persönlichkeit erlangen
- Neuorientierung begleiten
- Eigene Work-Life-Balance finden
- Eigene Leistungsfähigkeit steigern oder diese zurückgewinnen
- Stressbewältigung
- Prioritäten setzen – was ist wichtig, was unwichtig?

Expertin: Andrea Jung

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag,
Richtwert 1.100 € pro Tag zzgl. MwSt.*
bzw. 190 € pro Stunde zzgl. MwSt.*

MIT KOMMUNIKATION ZUM ERFOLG

Finde den richtigen Weg, um deine Kunden erfolgreich zu beraten und sie langfristig an deinen Salon zu binden.

Kundenbegeisterung als Grundlage zum Erfolg:

Im Training enthalten:

- Grundlagen der Kommunikation
- Kundenvertrauen aufbauen
- Souverän beraten
- Interessante und zielführende Gespräche führen
- Bewusstes Zuhören
- Spielerischer, leichter Umgang mit anstrengenden/ dominanten Kunden

Experten: J.7 SCHOOL – repräsentiert durch Ramona Lesny und Alexander Mäcki

Zu buchen als:

- 3-Tages-Paket (Seminartage nicht aneinanderhängend)
- Einzelne Seminartage in der J.7 school oder
- als individuelles In-Salon Training

Dauer & Termin: 1-3 Tage, siehe J.7 Flyer

Teilnahmegebühr: 216 € pro Tag zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



MITARBEITER UND TEAM

PREISE:
NUR FÜR
KAO SALON-
PARTNER

7 SCHRITTE ZUR ERFOLGREICHEN FÜHRUNGSKRAFT

Erlerne erfolgsorientierte und nachhaltige Strategien. Sie helfen dir mit Freude und Eigenverantwortung Entscheidungen zu treffen und in schwierigen Situationen kompetente Lösungen zu finden.

Für Führungskräfte, Teamverantwortliche und zur Weiterentwicklung langjähriger Mitarbeiter.

Das lernst du in den einzelnen Bausteinen:

- 1. Kommunikation:** Souveräne Gesprächsführung und eine zielführende Mitarbeiterkommunikation.
- 2. Führung:** Lösungsorientierter Umgang mit Konfliktsituationen. Effektive, zielorientierte Feedback- und Kritikgespräche.
- 3. Team:** Aufbau eines erfolgreichen Teams. Erkennen, Akzeptieren einzelner Teamphasen für die Weiterentwicklung.
- 4. Ziele:** Definition eigener Ziele die zum Erfolg führen.
- 5. Strategien:** Erfolgsorientierte Mitarbeiterführung. Neue Denkstrukturen erlernen, verstehen und anwenden.
- 6. Persönlichkeitsentwicklung:** Flexibles Verhalten um unterschiedliche Menschen besser zu verstehen.
- 7. Präsentation:** Präsentationsstrategien zur Gestaltung lebendiger Teambesprechungen.

Experten: J.7 SCHOOL –
repräsentiert durch **Ramona Lesny**
und **Alexander Mäckl**

Zu buchen als:

- einzelne Bausteine und im Gesamtpaket.
- Ein Baustein = Zwei aufeinanderfolgende Seminartage

Dauer & Termin: siehe J.7 Flyer

Teilnahmegebühr: pro Baustein 495 €

3 Bausteine: 1.260 € (statt 1.650 €)

7 Bausteine: 2.700 € (statt 3.500 €)

KONFLIKT- UND KRISEN-MANAGEMENT IM SALONTEAM

Der Weg zu effektiver und harmonischer Teamarbeit.

Individuelles Coaching für Chefs und Führungskräfte.

- Teamkonflikte und -krisen vermeiden und bewältigen
- Weg von der Konfrontation hin zur Kooperation
- Teamdynamik analysieren und gezielt nutzen
- Verbesserungsmaßnahmen entwickeln

Expertin: Andrea Jung

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag,
Richtwert 1.100 € pro Tag zzgl. MwSt.*

FÜHRUNGSKRÄFTETRAINING

Erfolgreiche Entwicklung deiner Führungskräfte (auch potentieller), denn sie sind es, die über den Erfolg oder Misserfolg deines Salons entscheiden.

- Führungskompetenz erlangen und steigern
- Umgang mit Teams erlernen
- Leistungs- und Loyalitätsgedanken gegenüber dem Arbeitgeber fördern
- Motivation
- Erfolg und Umgang mit Misserfolg

Experte: Udo Brand

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag,
Richtwert 1.100 € pro Tag zzgl. MwSt.*

MITARBEITERGEWINNUNG MIT VIDEOS

Online-Mitarbeitersuche neu gestalten!

« » und «KollegeSuchtKollege» werben mit individuellen Salon-Videos, um neue Salon-Mitarbeiter (Azubis, Gesellen, Meister, Rezeptionistinnen) zu finden.

Im Angebot enthalten:

- Stellenanzeige als Video
- Redaktionelle Vorarbeit
- Drehtermin im eigenen Salon
- Postproduktion
- Unterstützung bei der Videoverbreitung im Salon (Webseite, Social-Media-Kanäle)

Experte: Hannes Hoch

Zu buchen als: individuelle Videoproduktion im Salon

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Preise: nach individuellem Kostenvoranschlag,
ab 990 € zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



SALONPOSITIONIERUNG & OPTIMIERUNG DEINER SALON-KONZEPTION

Eine Positionierung, die deine individuellen Salon-Stärken widerspiegelt, bewirkt

- eine für Kunden wahrnehmbare Abgrenzung gegenüber der Konkurrenz
- Steigerung von Image und Bekanntheitsgrad
- Festigung der bestehenden Kundenbindung
- Gewinnung neuer Kunden
- Bindung und Gewinnung von Mitarbeitern
- Steigerung von Umsatz und Gewinn

Experte: Ulrich Rohr

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

SOCIAL MEDIA FÜR DEINEN SALON

Facebook, Instagram & Co richtig einsetzen.

Social-Media-Unterstützung durch Profis.

- Der erste Eindruck zählt, auch in der digitalen Welt
- Was tun, um von Kunden auch digital gefunden zu werden?
- Welcher Social-Media-Kanal passt zu dir?
- Welche Themen sind für Neu- und Bestandskunden von Interesse?
- Die Bedeutung von Aktualität und Kontinuität
- Auf Wunsch Einrichtung und Verwaltung von Social-Media-Profilen und inhaltliche Pflege

Experte: Thomas Keitel

Zu buchen als:

Seminar oder individuelles In-Salon Coaching

Dauer: 1–2 Tage

Teilnahmegebühr für zwei Seminartage:

erste Person aus einem Salon: 449€ zzgl. MwSt.*

Jede weitere Person aus dem gleichen Salon:

349€ zzgl. MwSt.*

Teilnahmegebühr für einen Seminartag

(= 1. Tag der Veranstaltung):

erste Person aus einem Salon: 399€ zzgl. MwSt.*

Jede weitere Person aus dem gleichen Salon:

349€ zzgl. MwSt.*

Termine Seminar: Kontaktiere deinen

Goldwell Business Partner

Dauer & Termin In-Salon Coaching:

nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr In-Salon Coaching:

nach individuellem Kostenvoranschlag,

Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

DER WEG IN DIE MEDIEN

Presse- und Öffentlichkeitsarbeit, um den Bekanntheitsgrad von dir und deinem Salon zu steigern.

- Wie? Der Weg in die Medien
- Public Relations zur Imageprägung nutzen
- Maßnahmen und Aktionsvorschläge für zielgerichtete Pressearbeit
- Richtiger Umgang mit Redakteuren
- Medientrainings
- Alles ist Kommunikation (Außenwirkung: mein Salon, ich selbst, mein Team)

Expertin: Bettina Ludewig

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching für größere Salons ab 4 Mitarbeitern

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

SALONS OF EXCELLENCE

Besonderer Service zahlt sich aus.

Qualitative Weiterentwicklung, die sich wirtschaftlich rentiert.

- Begeisterte Kunden, die deinen Service wertschätzen
- Eindeutige Salonpositionierung mit starkem Konzept
- Engagierte und kompetente Mitarbeiter
- Klare Spielregeln

Experte: Udo Brand

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

INDIVIDUELLE VORTRÄGE FÜR SALONMANAGER, FÜHRUNGS-KRÄFTE UND BRANCHENKENNER

Salonunternehmer und Franchisegeber Achim Rothenbühler in Interaktion mit Interessierten, Gleichgesinnten und Veränderungswilligen. Wachrütteln, Schmerz empfinden, durchstarten.

Themenvorschläge:

- „Let’s get digital“. Jetzt, nicht erst morgen, die Zeit drängt
- Führen durch Ziele – oder zielgruppengerechte Führung?
- Herausforderungen und Potentiale in der Zusammenarbeit mit einer anderen Generation
- Konsequente Fokussierung und Positionierung. „Von allen ein bisschen, der sichere Weg in die Sackgasse“

Individuelle Themenwünsche sind willkommen, werden besprochen und realisiert.

Experte: Achim Rothenbühler, J.7

Zu buchen für: individuelle Veranstaltungen ab einer Größe von 20 Personen

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 2.000 € pro Tag zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



PREISE:
NUR FÜR
KAO SALON-
PARTNER

SALON DER ZUKUNFT

Erst wenn der Friseurbesuch zum Erlebnis wird, hast du dein Potential voll ausgeschöpft.

Perspektivwechsel und neue Wege sorgen für frischen Wind und begeistern Kunden und Mitarbeiter.

Du willst einen Salon, über den die ganze Stadt spricht. Einen Salon, der digital und im echten Leben gefeiert wird. Du willst besser und anders sein als deine Kollegen. Wer Friseur denkt, soll an dich denken.

Experte: Dennis van Lierop

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€/pro Tag zzgl. MwSt.*

FRISEUR-/SALON-EVENTS DER EXTRAKLASSE

Begeistere durch deinen ganz individuellen Event.

Professionelle Unterstützung bei der Planung, Organisation und Umsetzung.

Beispiele:

- Firmenveranstaltungen, Jubiläen, Weihnachtsfeiern
- Tag der offenen Tür
- Veranstaltungen zur Mitarbeitermotivation und Mitarbeitergewinnung
- Digitale Veranstaltungskonzepte und Durchführung

Experte: Frank Heidrich

Zu buchen als: individuelles

Veranstaltungskonzept

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag (beginnend bei ca. 1.100€ zzgl. MwSt.*)

AUF DEINEN SALON ZUGESCHNITTENE MARKETINGSTRATEGIE

Lass deine Kunden wissen wofür, dein Salon steht.

Was macht dich besonders?

Mache deinen Salon zur eigenen Marke

- Definiere, wen du wie ansprechen möchtest (Zielgruppen)
- Wende dich über die richtigen Werbemittel/Kanäle an deine Kunden
- Begeistere über deine Homepage Mitarbeiter und Kunden. Für monatlich 79€ übernehmen wir diese Arbeit für dich.
- Auf Wunsch gestalten und produzieren wir deine Kommunikationsmaterialien

Experte: Thomas Keitel

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag

OLYMP ERFOLGSFAKTOR SALONEINRICHTUNG STANDORTANALYSE / ARCHITEKTUR-KONZEPTE / SALONLICHTPLANUNG / EINRICHTUNGSFINANZIERUNG

Zeige deinen Kunden wofür, dein Salon steht.

Visualisiere mit deiner Salonausstattung dein Dienstleistungsversprechen. Schaffe für Kunden eine Erlebniswelt und für Mitarbeiter den place to be.

- Standort- und Objektanalyse
- Architektenplanung für Raum und Licht
- Professionelle Verkaufsraumgestaltung
- Maßgeschneiderte Finanzierungslösungen

Experte: Dr. Peter Wenzel und das OLYMP-Architekten-Team

Zu buchen als: kostenfreie In-Salon Beratung

Dauer & Termin: individuelle Terminabstimmung

Teilnahmegebühr: Beratung und Architektenplanung ohne Berechnung

* Zzgl. Reisekosten.



PREISE:
NUR FÜR
KAO SALON-
PARTNER

EXISTENZGRÜNDUNG FÜR FRISEURSALONS – FOKUS BETRIEBSWIRTSCHAFT

Du möchtest deinen eigenen Friseursalon eröffnen und benötigst einen Profi an deiner Seite, der dich in betriebswirtschaftlichen Angelegenheiten berät.

Diese Themen bewegen dich:

- Erstellung eines Businessplans
- Rentabilitätsrechnung
- Finanzierung
- Bankgespräche vorbereiten
- Salonkonzept
- Kunden- und Mitarbeitergewinnung

Experte: Udo Brand

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

COACHING FÜR ZUKÜNFTIGE SALONBESITZER – INFOTAG

Verwirkliche deinen Traum vom eigenen Salon und informiere dich über die besten Startbedingungen.

Du möchtest:

- einen Friseursalon eröffnen/deinen kürzlich eröffneten Salon nach vorn bringen
- Impulse und Input von einem erfahrenen Coach
- dich mit mir, einer Salonunternehmerin, und mit anderen Gründern austauschen

Schwerpunkte:

- In der neuen Rolle als Chef/in Herausforderungen meistern
- Durch einen einzigartigen Salon an Attraktivität gewinnen
- Plötzlich Chef: Tipps und Herausforderungen
- Wie wird dein Salon für Kunden attraktiv (Einzigartigkeit)?
- Besonderheiten deiner Mitarbeiter, erfolgreiche Mitarbeiterführung

Expertin: Andrea Jung

Zu buchen in: einer der drei Kao Salon Academies

Dauer & Termin: ca. 5 Stunden – kontaktiere deinen Goldwell Business Partner

Teilnahmegebühr: 25 € inkl. MwSt.*

UNTERNEHMENSNACHFOLGE FÜR SALONINHABER(INNEN) – BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHER FOKUS

Dein Salon ist deine Altersvorsorge. Du planst, ihn kurz- oder mittelfristig abzugeben und brauchst Unterstützung.

Dich interessiert zum Beispiel:

- Wie und wann plane ich die Nachfolge?
- Was sind die Erfolgsfaktoren einer erfolgreichen Übergabe?
- Wie und wo finde ich Interessenten?
- Was bestimmt den Preis?
- Kann ich auch an Mitarbeiter verkaufen und wie könnte das finanziert werden?

Expertin: Ulrike Tempel

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

EXISTENZGRÜNDUNG FÜR SALONNACHFOLGER (UNTERNEHMENSÜBERGANG) – BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHER FOKUS

Du beschäftigst dich mit dem Gedanken, einen Salon zu übernehmen und stellst dir u. a. folgende Fragen:

- Salongründung oder Übernahme eines bestehenden Salons?
- Wie teuer kann und darf das sein?
- Was macht einen erfolgreichen Saloninhaber aus?
- Worauf ist bei der Finanzierung zu achten?
- Welche Fördermöglichkeiten gibt es?

Expertin: Ulrike Tempel

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.



ECS – SOFTWARELÖSUNGEN FÜR FRISEURE

Von uns erhältst du Komplettlösungen im Kassenbereich und in der Terminplanung.

Wir setzen uns mit umfangreichem Know-how, modernster Software und einem hochmotivierten Team für die Realisierung deiner Ziele ein.

Wir bieten erstklassige Supportlösungen und das an sechs Tagen in der Woche.

Experte: Dieter Bögelein und das ECS-Team

Zu buchen als: individuelle In-Salon Beratung

Dauer & Termin: bevorzugt individuelle Terminabstimmung

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag

INDIVIDUELLES SALONMANAGEMENT – KENNZAHLEN VERSTEHEN UND NUTZEN

Wie steht es betriebswirtschaftlich um deinen Salon? Was solltest du verbessern?

- Begutachtung deiner IST-Situation (Analyse)
- Erläuterung der Erkenntnisse und Kennzahlen
- Zielsetzung erarbeiten – WAS möchtest du erreichen?
- WODURCH möchtest du dein Ziel erreichen (Strategie)?
- Mit WELCHEN konkreten Maßnahmen gelangst du ans Ziel?
- Gemeinsame Umsetzung
- Erfolgsmessung (Kontrolle)

Experten: Udo Brand, Thomas Keitel, Dennis van Lierop, Ulrich Rohr

Zu buchen als: individuelles In-Salon Coaching

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Teilnahmegebühr: nach individuellem Kostenvoranschlag, Richtwert 1.100€ pro Tag zzgl. MwSt.*

FOTOSHOOTINGS & FILMAUFNAHMEN FÜR FRISEURSALONS

Individuelle Fotoaufnahmen, vom Profi erstellt.

Überzeugende Ergebnisse für:

- Produktion und/oder technische Unterstützung bei online Konferenzen/Seminaren
- deine Teilnahme an verschiedensten Competitions
- eine eigene Frisuren- und Trendkollektionen
- neue Mitarbeiterportraits
- aussagekräftige Salonbilder
- Step-by-Step-Bilder
- Fotodokumentation einer Veranstaltung, z. B. Making-of
- professionelle Pressebilder

Drehe deinen eigenen Film, Gelegenheiten gibt es viele:

- Produktion eines Imagetrailers für deinen Salon
- Kurzportraits vom Chef oder von Mitarbeitern, auch für Social-Media-Kanäle zu verwenden
- Filmdokumentation einer Veranstaltung
- Step-by-Step-Videos (z. B. für deinen YouTube-Kanal, deine Webseite)

Experte: Mario Naegler

Zu buchen als: individuelles Shooting/ individuellen Filmdreh

Dauer & Termin: nach individueller Absprache

Preise: nach individuellem Kostenvoranschlag

Shooting: beginnend bei 640€ zzgl. MwSt.*

Film: Beginnend bei ca. 1.300€ zzgl. MwSt.*

* Zzgl. Reisekosten.

BUCHUNGSABLAUF EXPERTENANFRAGE



I. THEMEN- UND EXPERTEN-WAHL

- _ Überlege dir, welchen Bedarf du hast und wie wir dir helfen können.
- _ Hast du einen Wunsch-kandidaten ausgewählt?
- _ Ja? Dann lass uns wissen, wer es ist.
- _ Nein? Dann helfen wir dir, den richtigen zu finden.

II. KONTAKTIERE UNS UND WIR BERATEN DICH

- _ Nimm deine Kao Kunden-nummer zur Hand und melde dich bei uns.
- _ Mit der Kundennummer erhältst du vergünstigte Preise.
- _ Du hast zwei verschiedene Möglichkeiten der Kontaktaufnahme.

1. RUFE AN

SANDRA SÄNGER
+49 (0) 151 188 03 112

ODER SCHICKE EINE
E-MAIL AN:
sandra.saenger@kao.com

2. DIREKTKONTAKT

FRAGE DEINEN KAO
ANSPRECHPARTNER NACH
UNSEREN EXPERTEN.

III. DER EXPERTE MELDET SICH

- _ Nachdem wir wissen, was du möchtest und wer dich unterstützen soll, stellen wir den Kontakt mit dem gewünschten Experten her.
- _ Er/Sie meldet sich bei dir.
- _ Ihr sprecht über dein Anliegen.
- _ Der Experte erstellt dir sein Angebot.
- _ Nach Freigabe der Kosten und des Vorgehens vereinbart ihr einen Termin und los geht's.
- _ Fülle die von uns erhaltene Einverständniserklärung aus, sodass wir deine Daten an unseren Experten weitergeben dürfen.

IV. FEEDBACK

- _ Zum Abschluss erhältst du einen Fragebogen von Kao. Wir möchten erfahren, wie alles lief und was wir besser machen können.

KAO SALON DIVISION
MAKING LIVE BEAUTIFUL – FOR SALONS, STYLISTS AND THEIR CLIENTS.

KAOSALONDIVISION.COM

DEUTSCHLAND

KAO GERMANY GMBH
PFUNGSTÄDTER STRASSE 98–100
64297 DARMSTADT

ÖSTERREICH

KAO AUSTRIA HANDELSGESELLSCHAFT MBH
FRANZOSENHAUSWEG 36
4030 LINZ

SCHWEIZ

KAO SWITZERLAND AG
RUESSENSTRASSE 12
6341 BAAR
SWITZERLAND

DISCOVER ALL BRANDS OF KAO SALON DIVISION

GOLDWELL. **KMS** **ORIBE** **VARIS**