

KAO BUSINESS SCHOOL

2022

GOLDWELL. KMS ORIBE VARIS

Me Kao:lla olemme 100% sitoutuneita auttamaan yhteistyökumppaneitamme kasvattamaan heidän bisnestään ja tukemaan heitä matkalla alan huipputekijöiksi. Siksi olemme luoneet **Kao Business School**:in.

Kao Business School koostuu koulutuksista ja koulutusohjelmista, joiden tehtävä on auttaa yritystäsi kasvamaan, parantamaan kannattavuutta sekä kehittämään sinua johtajana.

Tarjoamme 2022 oheisen valikoiman koulutuksia tämän päivän kampaamobisnekseen olennaisesti liittyviin aiheisiin: myyntiin, markkinointiin ja johtajuuteen.

GOLDWELL. KMS ORIBE VARIS

KAO BUSINESS SCHOOL



MYYNTIKOULUTUKSET

MAKSIMOI TUOTTOSI

- Keskitymme koulutuksessa tapoihin maksimoida liikkeesi tuottoja, erityisesti kampaamopalvelujen ja jälleenmyynnin avulla.
- Suosittelemme tätä koulutusta ensimmäisenä askeleena kohti myyntikoulutustemme maailmaa
- *Liikekohtainen koulutus*
- *Varaa koulutus myyntikonsulttisi kautta*
- *Kesto 1h*

KONSULTOIVAN JÄLLEENMYYNIN PERUSTEET

- Mitä kuluttaja odottaa kampaamokäynniltä ja mikä merkitys konsultaatiolla ja jälleenmyynnillä on kuluttajien silmissä.
- Käymme koulutuksessa läpi kuinka otat askeleet kohti entistä menestyksekkäämpää konsultoivaa myyntiä.
- Tutustumme myös palvelupolkuun ja koulutuksen jälkeen olet valmis rakentamaan liikkellesi oman palvelupolun.
- *Liikekohtainen koulutus*
- *Varaa koulutus myyntikonsulttisi kautta*
- *Kesto 2h*

ENNAKOIVA JÄLLEENMYynti – VIE PALVELU SEURAAVALLE TASOLLE

- Myynti ei ole myyntiä vaan asiakkaan palvelemista loppuun saakka.
- Käymme koulutuksessa läpi kuinka asiakkaan tarpeet otetaan huomioon käynnin eri vaiheissa ja kuinka myyminen muuttuu osaksi asiakaspalvelurutiineja.
- *Liikekohtainen koulutus*
- *Varaa koulutus myyntikonsulttisi kautta*
- *Kesto 2h*



KAO BUSINESS SCHOOL



MYYNNTIKOULUTUKSET

TEHOJA JÄLLEENMYyntIIN - METODI 5-3-1

- Keskitymme helppoon ja käytännölliseen metodiin lisätä jälleenmyyntiä liikkeessäsi
- Suosittelemme tätä koulutusta kun tiimisi tarvitsee käytännön vinkkejä ja "sanoja suuhun" kuinka suositella tuotteita
- *Liikekohtainen koulutus*
- *Varaa koulutus myyntikonsulttisi kautta*
- *Kesto 1h*

HITAASTI LIIKKUVAT LIIKKEELLE

- Painotamme koulutuksessa liikkeesi hitaammin liikuvia tuotteita, jotta henkilökuntasi saa otettua haltuun laajan tuoteportfolion.
- Suosittelemme tätä koulutusta kun haluat hioa tiimisi tuotetuntemusta laajemmin, omien lempituotteiden ulkopuolelle
- *Liikekohtainen koulutus*
- *Varaa koulutus myyntikonsulttisi kautta*
- *Kesto 1h*

TEEMAPÄIVÄ - NÄIN HYÖDYNNÄT SOMEA KAMPAAMOBISNEKSESSÄ



Haluaisitko oppia valjastamaan sosiaalisen median kampaamobisneksesi hyödyksi?

Tervetuloa oppimaan sosiaalisen median mainonnan ja valokuvaamisen perusteet päivän kestävään intensiivikoulutukseen. Päivän aikana harjoittelempa mainoskampanjoiden rakentamista (Facebook & Instagram) ja somekuvien ottamista mahdollisimman käytännönläheisellä otteella.

Tavoitteena on, että päivän päätteeksi osaat itsenäisesti rakentaa mainoskampanjan kuvineen ja teksteineen.

Koulutuspäivän agendalla mm.:

- Somemainonnan perusteet (Facebook & Instagram)
- Mainoskampanjoiden rakentaminen ja mainostekstien kirjoittaminen käytännössä
- Somevalokuvauksen perusteet
- Somekuvien ottaminen käytännössä

Jotta saat koulutuksesta kaiken hyödyn irti, suosittelemme ottamaan mukaan oman tietokoneen ja kännykän.

Aika: 2.9.2022 klo 10.00-17.00

Paikka: Kao Salon Academy Helsinki

Hinta: 225 € + alv



Kouluttajina kurssilla
valokuvaaja Mikko
Uosukainen, markkinoinnin
ammattilainen Roosa
Kauppinen sekä Goldwell-
kouluttaja Bettina Bergholm.

SOME KUVAUKSEN ABC

Olisiko nyt aika laittaa yrityksesi Some-kuvat kuntoon? Oletko aina miettinyt miten muut ottavat kännykällä niin hyviä kuvia? Tule mukaan erittäin suosituille kuvauskurssillemme ja häikäise seuraajasi täysin uudella visuaalisella ilmeellä.

Päivän aikana opit teoriassa sekä käytännön harjoittelun kautta mm:

- Kuvaamisen perusteet
- Valon ja asettelujen huomioimisen kuvissa

Hinta: 225 € + alv

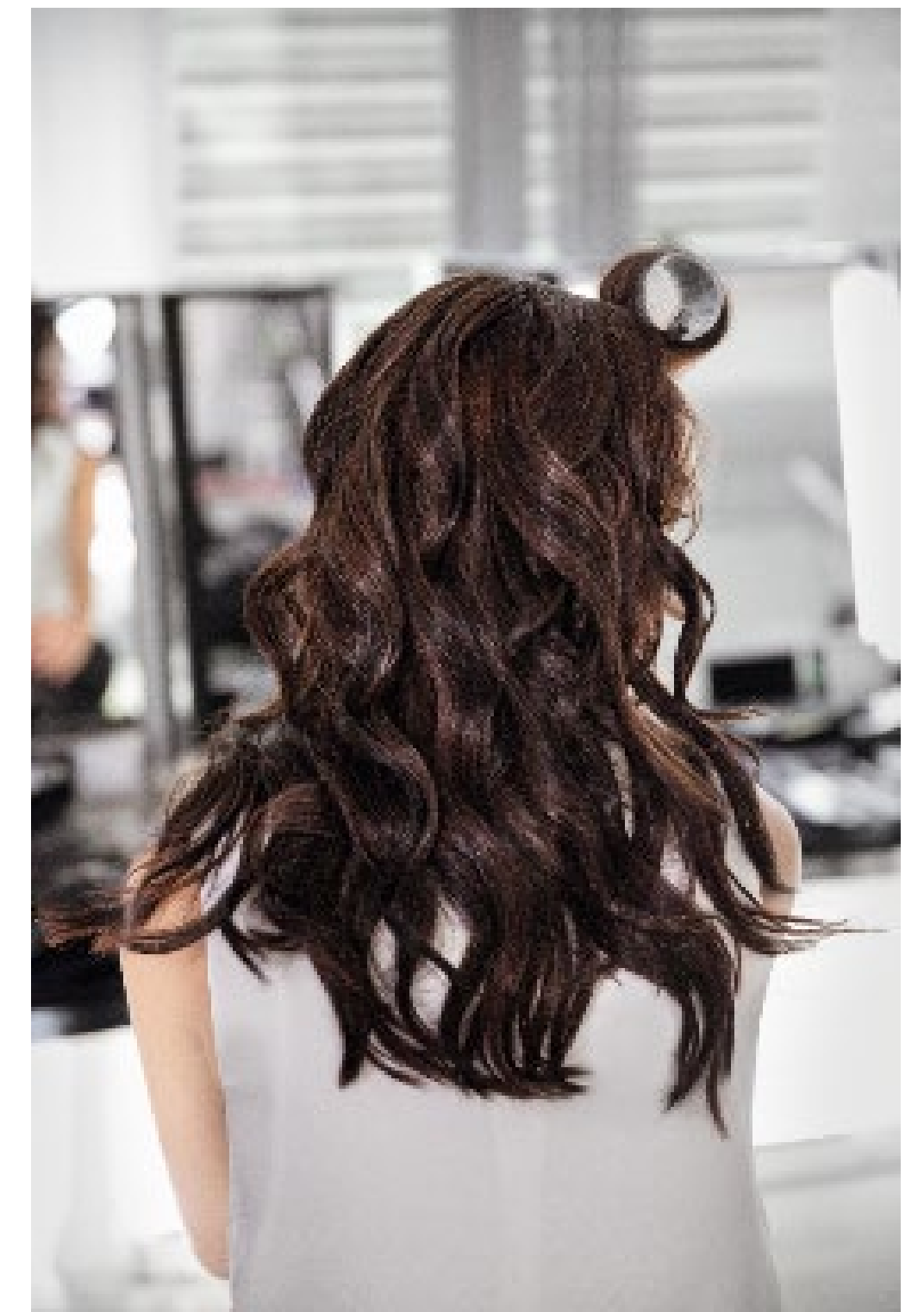
Klo 10.00-14.00

Syksyllä: 19.9. / 7.11.

Näitä kursseja on mahdollista tilata myös omaan liikkeeseesi. Lisätietoja koulutus@kao.com tai omalta Kao myyntikonsultiltasi.



Kouluttajana kurssilla valokuvaaja
Mikko Uosukainen.



KUVANKÄSITTELYN ABC

Näyttääkö hiusten värisävy kuvissa aina vähän liian vaalealta tai tummalta? Haluaisitko oppia korjaamaan kevyitä kauneusvirheitä ihossa? Mikäli vastasit kyllä niin tämä uusi jatkokurssi on juuri sinua varten!

Kurssilla opetellaan teorian ja käytännön kautta tekemään jo otetuista kännykkäkuvista siistitymmän ja ammattimaisemman näköisiä, harjoitellaan yleisiä värinkorjauksia sekä tutustutaan maksuttomiin kuvankäsittely ohjelmiin.

Hinta: 225 € + alv

Klo 10.00-14.00

Syksyllä: 20.9. / 8.11.

Näitä kursseja on mahdollista tilata myös omaan liikkeeseesi. Lisätietoja koulutus@kao.com tai omalta Kao myyntikonsultiltasi.



Kouluttajana kurssilla valokuvaaja
Mikko Uosukainen.





SOSIAALISEN MEDIAN ABC

Tällä virtuaalikurssilla käydään läpi mm. kuinka hyödynnät sosiaalista mediaa bisneksen kasvattamisessa, kuinka rakennat oman some –identiteetin ja miten luot ja sitoutat oman some-yhteisösi. Saat myös käytännön vinkkejä oman liikkeen sosiaalisen median tärkeimpiin toimenpiteisiin.

Kouluttajana toimii Roosa Kauppinen ja kurssi pidetään Zoom-palvelun välityksellä.

Hinta: 29 € + alv

Aika: 9.00-10.30

Syksyllä: 22.9. / 15.11.

Ilmoittaudu mukaan klikkaamalla haluamaasi koulutuspäivämäärää.

Kun osallistut tämän kurssin lisäksi myös Tuloksellisen maksetun some mainonnan ABC – jatkokurssille niin saat molempien hinnasta 15% alennuksen.



TULOKESELLISEN MAKSETUN SOME MAINONNAN ABC

Vie kampaamosi some-tekeminen uudelle tasolle!

Tämän virtuaalikurssin tavoitteena on tarjota sinulle mahdollisimman käytännönläheinen koulutus maksetun some-mainonnan tekemiseen. Kurssin aikana käymme yhdessä vaihe vaiheelta läpi Facebook- & Instagram-mainonnan perusteet siten, että kurssin käytyäsi pystyt itse toteuttamaan yrityksellesi tehokasta ja tuloksellista some-mainontaa.

Kouluttajana toimii Roosa Kauppinen ja kurssi pidetään Zoom-palvelun välityksellä.

Hinta: 49 € + alv

Aika: 9.00-11.00

Syksyllä: 29.9. / 22.11.

Ilmoittaudu mukaan klikkaamalla haluamaasi koulutuspäivämäärää.

Huom! Käythän Sosiaalisen Median ABC -kurssin ennen tälle kurssilla osallistumista.



TIKTOKIN MAHDOLLISUUDET JA TRENDIT YRITYKSEN NÄKÖKULMASTA

Vie kampaamosi some-tekeminen uudelle tasolle!

Tällä virtuaalikurssilla käymme läpi mistä TikTokissa on kyse, kenelle se on suunnattu ja miten voit hyödyntää sitä yrityskäytössä. Saat kurssilta myös helposti toteutettavia esimerkkejä ja inspiraatiota sisällönsuunnitteluun.

Kouluttajana toimii digimarkkinoinnin ammattilainen Janni Kitti ja kurssi pidetään Zoom-palvelun välityksellä.

Hinta: 29 € + alv

Aika: 11.00-13.00

Syksyllä: 22.9.

Huom! Ilmoittaudu kurssille mukaan klikkaamalla koulutuksen päivämäärää.



KAO BUSINESS SCHOOL

TYÖHYVINVOINTIVALMENNUKSET



Työhyvinvointivalmennukset on tarkoitettu esihenkilöille ja liikkeiden omistajille ja ne koostuvat eri osa-alueisiin keskittyvistä koulutuskokonaisuuksista.

Valmennuksissa kartoitamme alkutilanteen ja määrittelemme tavoitteet. Päivät koostuvat keskustelusta, erilaisista oivaltavista tehtävistä sekä läsnäoloharjoituksista. Valmennukset on suunniteltu kaikille, jotka ovat kiinnostuneita kehittämään omaa sekä yrityksen toimintaa ja hyvinvointia. Päivät ovat rentoja ja leppoisia.

Valmentajana toimii **Satumaarit Väänänen**, joka on koulutettu Ratkaisukeskeinen valmentaja. Satumaarit on myös parturi-kampaaja, jolla on monipuolinen kokemus alalta. Hän on toiminut työntekijänä, sopimusyrittäjänä, tuolivuokralaisena, yrittäjänä omassa kampaamossa, työnantajana, ammatinohjaajana ja kouluttajana. Satumaaritin kiinnostus ratkaisukeskeiseksi valmentajaksi syntyi halusta auttaa kampaajia jaksamaan työssään.

"Olen huomannut, että haasteet ovat samoja on yritys pieni tai suuri. Valmennusten avulla saamme lisää voimavaroja ja keinoja työhyvinvointiin."



ENERGIAA JA TASAPAINOA ELÄMÄÄN

- Koulutuksessa tunnistamme elämäsi kuormittavat tekijät ja opimme hallitsemaan stressiä sekä priorisoimaan asioiden tärkeydet.
- Koulutuksen aikana teemme mm. energiakartoituksen ja harjoittelemme läsnäoloa ja stressinhallintaa.
- Teemat: Stressi & kiire

Aika ja paikka: Kao Salon Academy Helsinki 25.8. Klo 10-16 (sisältää lounaan)

Hinta: 139€ + alv. (pakettina 399€ koko setti)

TUNTEET JA VAHVUUDET MENESTYSTEKIJÖINÄ

- Koulutuksessa käydään läpi kognitiivinen kolmio (ajatus, tunne, toiminta) sekä syvennyttään omiin ja tiimiläisten vahvuuksiin ja kuinka niitä voidaan hyödyntää työyhteisössä.
- Teemat: Tunteet, Vahvuudet & Myönteisen ilmapiirin luominen

Aika ja paikka: Kao Salon Academy Helsinki 23.9. Klo 10-16 (sisältää lounaan)

Hinta: 139€ + alv. (pakettina 399€ koko setti)

VALMENTAVA ESIHENKILO

- Koulutuksessa tunnistamme vahvuutemme ja kehistyskohtamme esihenkilöinä ja teemme jokaiselle tavoitesuunnitelman.
- Paneudumme johtamiseen kokonaisvaltaisesti teemana oman johtamisen, tiimin kehittämisen sekä yrityksen vahvuuksien näkökulmasta.
- Teemat: Itsensä ohjaaminen, Yksilön ohjaaminen & Vuorovaikutus

Aika ja paikka: Kao Salon Academy Helsinki 24.10. Klo 10-16 (sisältää lounaan)

Hinta: 139€ + alv. (pakettina 399€ koko setti)

VAHVA TIIMI

- Koulutuksessa määrittelemme tiimimme jäsenille yhteisen suunnan niin, että yrityksen toiminnassa on jokaisella sama tavoite. Määrittelemme yrityksen arvomaailman ja kulttuurin, jotka ovat erityisen tärkeitä esim. kun tiimiin tulee uusia ihmisiä. Miten pidämme yrityksen tavan toimia yhtenäisenä ja arvojen mukaisena.
- Teemat: Arvot, Vuorovaikutus, Tiimin vahvuudet & tavoitteet

Aika ja paikka: Kao Salon Academy Helsinki 21.11. Klo 10-16 (sisältää lounaan)

Hinta: 139€ + alv. (pakettina 399€ koko setti)

Kiinnostuitko?

Ole yhteydessä alueesi myyntikonsulttiin tai
koulutukseemme: koulutus@kao.com

Kao
SALON DIVISION

GOLDWELL. KMS ORIBE VARIS